

Какие решения принимать, чтобы кошелёк становился толще?

Получил зарплату, купил продукты, заплатил за коммуналку, пополнил телефон и интернет. Примерно прикинул, во сколько обойдутся продукты на оставшиеся дни месяца, и отложил сумму. Заплатил кредит. Купил носки, трусы и...

И больше ничего. Денег почти не осталось. А ещё нужно отложить на всякий случай, чтобы купить медикаменты, если кто-то в семье заболит. Ну, или другой форс-мажор.

У многих людей такая ситуация повторяется каждый месяц. Они получают зарплату и через несколько дней на мели. Приходится ждать следующую. А там история повторяется.

Причина в том, что эти люди неправильно относятся к деньгам и принимают решения, которые отнимают у них большую часть бюджета.

Эта статья написана для таких людей. Если вы чувствуете, что денег постоянно не хватает, прочтите её несколько раз, сделайте выводы и примите верные решения. Они помогут пополнить ваш кошелёк, и вы будете чувствовать себя комфортнее с мыслью о том, что деньги у вас есть всегда.

Знакомьтесь, это Алексей

У него такая же проблема. Денег постоянно не хватает. Через несколько дней после получения зарплаты, кошелёк пуст.

С целью всё исправить Алексей принимает решение отныне выполнять только те действия, которые помогут увеличить количество денег.

В этой статье заложена поучительная история одного персонажа, который решил изменить жизнь и стать немного богаче. Он будет думать, действовать и давать вам советы.

Готовы? Поехали.

Что нужно делать, чтобы кошелёк становился толще?

Меньше тратить

Алексей, как и вы, знает — чтобы денег было больше, нужно меньше тратить. Но он также знает, что на практике это не получается. Потому что и так покупает только самое необходимое. А денег всё равно не хватает.

Есть нюансы. Давайте разберёмся. Как тратить меньше?

Научиться считать свои деньги

Раньше Алексей думал, что считать деньги — значит, достать их из кошелька, пересчитать и прикинуть, сколько ему нужно взять, чтобы хватило на продукты и сколько оставить, чтобы при необходимости купить медикаменты.

На самом деле, считать деньги — это контролировать доходы и расходы. Знать, сколько вы заработали и потратили на конкретные покупки.

Эта информация нужна, чтобы в будущем делать анализ финансового положения. Как бы вы ни хотели, не получится удержать всё в голове.

Вы помните, сколько раз в месяц вы рассчитывались в магазине? Какие суммы потратили и что купили? Попробуйте вспомнить. Наверняка не получится.

У Алексея тоже не получилось. Поэтому он завёл небольшую табличку в Экселе и начал выписывать туда свои покупки. Кстати, вам он советует поступить так же.

Совет: Ведите учёт доходов и расходов.

Не совершать спонтанных покупок

Алексей чаще всего покупает продукты в супермаркетах. Поэтому есть соблазн купить что-то незапланированное.

Например, он может выйти в магазин за кефиром и батоном, а вдогонку прихватить бутылку пиваса и фисташки. Хотя этого он не планировал.

А ещё, пока стоял в очереди на кассе, взял упаковку жвачки и небольшую шоколадку.

В итоге наш герой потратил почти в четыре раза больше, чем планировал.

Только сейчас он понял, что все эти решения были неверными. Они медленно, но уверенно опустошали кошелёк.

Теперь Алексей принял решение — прежде чем идти в магазин, составлять список покупок и строго ему следовать. Больше не покупать то, чего в списке нет. Последуйте его примеру.

Совет: Перед тем как идти за покупками составьте список и строго придерживайтесь правила — ничего, кроме того, что в списке.

Кстати, для мотивации найдите в интернете несколько статей о том, как супермаркеты вами манипулируют.

Отказаться от привычек, за которые нужно платить

Привычки есть у каждого человека. Вредные и полезные. У нашего героя тоже.

Составьте список привычек, за которые вам приходится платить.

Например, Алексей курит, каждое утро покупает кофе в Старбаксе и перекусывает в Макдональдсе. Давайте считать:

- Пачка Winston — **110 рублей**
- Кофе в Старбаксе — **250 рублей**
- Перекус в Макдональдсе — **300 рублей**

*Итого в день — 660 рублей, а в месяц — **19 800 рублей.***

Почти 20 000 рублей в месяц Алексей тратит на вредные привычки, который можно исключить или оптимизировать, чтобы кошелёк стал толще.

Полностью отказываться от кофе не хочется. Кофе вкусный, он бодрит. Алексей решает уговорить босса поставить в офис хорошую кофеварку и варить кофе на месте в перерывах между рабочими процессами.

А вот от бургеров, колы и картошки фри Алексей сразу отказался. Просто вычеркнул их из жизни. Достаточно было прочесть несколько статей о том, насколько вреден такой рацион, и какова себестоимость продуктов, которые наш герой покупает ежедневно.

С сигаретами получается сложнее. Алексей курит уже 7 лет. Это длительный период. Сложно сразу бросить. Но он будет стараться.

Тем не менее, отказавшись от дорого кофе и вредной еды, Алексей будет неплохо экономить каждый месяц. А что насчёт вас?

Совет: Сделайте список привычек, за которые вы платите деньги. Посчитайте, сколько вы тратите на них каждый месяц. Подумайте, какие вы можете заменить, а от каких вообще отказаться.

Чтобы получить стимул, посчитайте, сколько вы будете экономить каждый месяц, если откажетесь от этих привычек.

Возможно, уже через месяц у вас появятся деньги на покупку, о которой вы давно мечтаете (новый телефон, аудиосистема или большая коллекция полезных книг).

Рассчитываться кредиткой

В борьбе за экономию и пополнение кошелька Алексей прочёл много статей о том, как работают деньги и кредитные карты.

Оказалось, что когда мы рассчитываемся в магазине картой, банк зарабатывает. А когда снимаем наличный в банкомате — банк не зарабатывает. Поэтому за снятие наличных банк устанавливает комиссию, чтобы заработать.

Алексей всегда любил рассчитываться наличными, поэтому пользовался банкоматом.

Он обналичивал в среднем 50 000 рублей в месяц, а банк установил комиссию за снятие 2,5%.

$$2,5\% \text{ от } 50\,000 \text{ рублей} = 1\,250 \text{ рублей}$$

В итоге каждый месяц Алексей просто так отдавал банку 1 250 рублей. А это **13 500 рублей в год**.

Кроме этого, банк, в котором обслуживается Алексей, поощряет клиентов, которые рассчитываются картой, и начисляет им бонусы — 1% от суммы расчёта.

Алексей снова сел и посчитал. Если бы он не снимал наличные, а рассчитывался исключительно картой, за год банк насчитал бы ему 6 000 рублей бонусов.

Если бы Алексей рассчитывался кредитной картой, то за год получил 19 500 рублей дополнительных денег, которые ранее банк снимал, как комиссию за снятие денег.

Отныне он решил снимать наличные только при острой необходимости, а в большинстве случаев рассчитываться кредиткой.

Совет: Изучите сайт банка, который обслуживает ваши кредитные карты. Почитайте условия пользования картами. Пообщайтесь с поддержкой. Определите, за что банк снимает процент, а за что начисляет бонусы. Посчитайте, сколько вы бы могли экономить, если бы рассчитывались кредитной картой. Действуйте.

Освоить приложения для ведения бюджета

Алексей решил немного упростить себе процесс экономии и заинтересовался приложениями, которые помогают это сделать.

Он выделил тройку лучших:

Дзен-мани [iOS/ Android](#)

Это удобное приложение, которое распознаёт СМС от крупных банков России, Украины и Белоруси. Данные автоматически синхронизируются со всеми устройствами. Программа самостоятельно анализирует расходы и делает прогнозы. Разобраться несложно.

CoinKeeper [iOS/ Android](#)

Удобно и быстро фиксирует траты прямо на кассе. Анализирует доходы и расходы за отдельные периоды, делает прогнозы. Есть много других полезных функций.

Дребеденьги [iOS/ Android](#)

В приложении 4 раздела: траты, доходы, перемещения и обмен. Можно составить список покупок и сделать по нему ревизию: что купили, что нет, сколько потратили. Можно запланировать покупку, например, ноутбука, и приложение будет считать, сколько осталось копить. К приложению можно подключить всех членов семьи и отслеживать семейный бюджет.

Алексей выбрал для себя приложение Дзен-мани. Теперь с его помощью он будет вести бюджет.

Совет: Прочтите несколько статей-рейтингов о приложениях для ведения бюджета. Выберите то, которое вам подойдёт, освоите его и начинайте использовать. Так вы научитесь ежедневно контролировать свой бюджет.

Больше зарабатывать

Наш герой решил, что теперь будет меньше тратить. Начал считать деньги, отказался от спонтанных покупок и вредных привычек. Чаще использует кредитную карту для расчёта за покупки. А также установил приложение для контроля бюджета.

Теперь он решил сделать следующий шаг — увеличить доход. Как это можно сделать?

Поговорить с начальством о поднятии зарплаты

В понедельник Алексей подошёл к боссу и спросил:

— Анатолий Дмитриевич, я бы хотел, чтобы вы подняли мне зарплату. Что для этого необходимо сделать?

— Хм... Ну я не знаю. Предложите вы что-нибудь.

— Ну что должно произойти в компании, чтобы моя зарплата увеличилась.

— Чтобы у меня была возможность платить вам больше, нужно чтобы компания зарабатывала больше. Нужно больше клиентов, которые готовы платить.

— А как мы сейчас привлекаем клиентов?

— Ну, у нас под каждый продукт есть лендинг. Мы покупаем рекламу в Яндексе. Люди переходят по рекламе, и часть из них делает заказ.

— А ещё какие-то способы привлечения клиентов мы используем?

— Нет.

— А если я придумаю способ, как привлечь больше клиентов в компанию, вы поднимите мне зарплату?

— Ну да, конечно. Это было бы заслуженно.

— Ок. Я подумаю.

Это важный разговор. Алексей понял, что необходимо сделать, чтобы зарабатывать больше.

Теперь он знает, что компания использует минимум инструментов для привлечения клиентов. Нужно узнать о других методах и внедрить их.

Наш герой купил несколько книг по бизнесу, нашёл хорошие сайты о привлечении клиентов. Внимательно изучил всю информацию и понял, что можно попробовать запустить рекламу в Фейсбуке.

В течение нескольких дней он внимательно изучал и конспектировал важные моменты, которые находил на эту тему. И даже прошёл небольшой видеокурс по основам рекламы в социальных сетях.

Через неделю был готов план действий, который Алексей показал боссу. Тот дал добро и выделил небольшой бюджет для теста. За 3 дня в компанию обратились трое новых клиентов, которые оплатили товары.

Босс остался доволен. Он поднял Алексею зарплату и поручил вплотную заняться новыми каналами привлечения клиентов. С обещанием: «Если всё получится, подниму ещё».

Совет: Поговорите с начальством, чтобы выяснить, что должно произойти, чтобы вам подняли зарплату. Скорее всего, вам придётся подумать и предложить способы увеличить доход компании.

Не бойтесь проявлять инициативу. Многие руководители это поощряют, если видят выгоду для бизнеса.

Сменить работу

Не все начальники прислушиваются к подчинённым. Ведь может произойти и такой диалог:

— Анатолий Дмитриевич, я бы хотел, чтобы вы подняли мне зарплату. Что для этого необходимо сделать?

— Ха ха... А с чего вы взяли, что я вам её подниму?

— Нууу... Если вы считаете меня ценным сотрудником, должен быть способ. От чего зависит моя зарплата?

— Я вас умоляю, не морочьте мне голову. Незаменимых людей нет. Если вас что-то не устраивает, пишите заявление и скатертью дорога. Мы на ваше место быстро найдём другого сотрудника.

Вот и всё. О поднятии зарплаты не может быть речи. В этом случае стоит задуматься о смене работы.

Для начала откройте несколько крупных сайтов, на которых работодатели размещают вакансии. Посмотрите, есть ли запрос на ваши навыки. Готовы ли за них платить, и сколько.

Важно, чтобы доход, который предлагает новый работодатель, превышал тот, который у вас сейчас.

Если этого нет, оставайтесь на старой работе. Если есть, готовьте резюме и портфолио, чтобы было что показать.

Совет: Помните, новому работодателю не очень важно, насколько коммуникабельны и инициативны (пока что), гораздо важнее, что вы умеете делать и что уже сделали. Покажите результаты.

Подрабатывайте фрилансером

Если новую работу найти не получается, а начальник не хочет поднимать вам зарплату, не увольняйтесь и не расстраивайтесь. Оформите подписку на новые вакансии, чтобы каждый день получать на почтовый ящик подборку предложений о новой работе.

Кроме этого, начните подрабатывать фрилансером. Сейчас есть много востребованных профессий:

Копирайтер
Контент-менеджер
Ведущий рассылки
Корректор
Админ/модератор форума
Дизайнер

Иллюстратор
Вебмастер
Переводчик текстов
Менеджер проектов
Продвижение сайтов
SMM-специалист

Это список тех, которые сейчас на слуху. Возможно, вы тоже о них слышали. Но если ни одна из этих профессий вам ни знакома, подумайте, какими навыками вы обладаете, и попробуйте найти спрос — людей, которые готовы за это платить.

Есть биржи фриланса, где люди хотят заказать электрика, ремонтника, штукатура, грузчика и даже выгульщика собак.

Один из таких сайтов — [«Метнись кабанчиком»](#). Зайдите, посмотрите. Возможно, уже сегодня вы найдёте человека, который готов заплатить деньги за ваши умения.

Совет: Подумайте, какие знания или навыки вы можете продавать другим людям и ищите спрос.

Освойте новые навыки, за которые готовы платить

Алексею повезло с начальником. Он охотно пошёл на диалог и поднял зарплату, после того, как Алексей помог компании заработать больше.

Но что делать, если зарплату не поднимают, другую работу найти не получается, а для фриланса у вас нет необходимых навыков?

Освойте новые навыки, за которые готовы платить.

Для этого есть целые образовательные программы. Чаще платные. Это нормально.

Чтобы продавать свои знания, нужно их получить. А чтобы получить хорошие знания, нужно заплатить.

Конечно, есть много сайтов с бесплатными статьями, видео или книгами. Но как правило, в бесплатных знаниях нет порядка и удобной структуры.

Получать бесплатные знания долго, неудобно и по времени гораздо дороже, чем, если бы вы заплатили за это деньги.

Тем более, если вы уже начали меньше тратить, потенциально у вас уже есть запас средств. Используйте их для получения новых знаний.

Ищите онлайн-платформы, которые продают знания. Например [«Нетология»](#). На сайте множество курсов. Все они удобно структурированы.

Совет: Просто начните осваивать новые направления, выполняйте задания и скоро наработаете портфолио, которое будет привлекать клиентов.

Так вы будете зарабатывать в свободное от работы время и, возможно, в будущем полностью смените профессию.

Инвестировать

Алексей научился меньше тратить и начал больше зарабатывать. Как правило, когда эти шаги уже проделаны, появляются свободные деньги, которые нужно куда-то тратить.

Первая мысль, которая пришла Алексею в голову — купить какой-нибудь прикольный гаджет, а потом ещё один. Ведь свободные деньги уже есть. Цель достигнута.

Но наш герой не стал спешить. Он подумал и задал себе вопрос: «А что можно сделать, чтобы денег в будущем было ещё больше?».

Начал изучать эту тему и вот, до чего додумался.

Инвестировать в знания и навыки

Из опыта Алексей понял — чем больше он знает и умеет, тем больше зарабатывает.

Если он сейчас работает сотрудником в отделе, то может стать руководителем отдела, если зарекомендует себя, как достойного кандидата на эту должность.

Вспомним, что ранее он освоил новый способ привлечения клиентов в компанию. И теперь понимает, что если глубоко изучит эту тему, и захватит смежные направления, которые помогают увеличить доход компании, то может стать маркетологом. А в будущем руководителем отдела маркетинга. Соответственно, доход снова увеличится.

Поэтому наш герой купил участие в тренинге по привлечению клиентов и настроился на результат.

Совет: Помните, чем больше вы знаете и умеете, тем больше зарабатываете. Это закон. После вуза, обучение не заканчивается. Чтобы доход увеличивался, учиться нужно всю жизнь. Инвестируйте в знания и навыки.

Инвестировать в работу

Совет кажется странным. Работать на кого-то, да ещё и инвестировать. Но инвестиции в работу тоже дают результат.

Имеется в виду инвестиция в инструменты. Например, в компании, где работает Алексей, есть служебный стационарный компьютер, который никак нельзя унести с собой. И все вопросы, которые связаны с работой, можно решить только в офисе.

Поэтому он решил купить хороший ноутбук, чтобы работать в любом месте, где есть интернет. Так он успевает сделать больше дел, поэтому может больше заработать.

Дизайнеры покупают себе графические планшеты. Некоторые специалисты, которые часто в дороге, дополнительные аккумуляторы для ноутбуков и телефонов, чтобы всегда быть на связи и иметь возможность работать в любой нужный момент.

Совет: Подумайте, что бы вы могли приобрести, чтобы увеличить эффективность своей работы. Выберите нужный инструмент и используйте.

Инвестировать в недвижимость

Вообще, инвестиции — тема для отдельной статьи. Вряд ли вы сразу сможете купить дом или квартиру. Но вот, например, гараж купить можно.

Он пригодится, даже если у вас нет автомобиля.

Гараж можно сдавать в аренду. В зависимости от места расположения, материала и условий аренды, сумма вашего дохода может быть от 1 200 до 10 000 рублей в месяц.

То есть, вы покупаете гараж, и зарабатываете деньги, которые платят за аренду. При этом гараж всегда можно продать при необходимости. А цены постоянно растут. Поэтому кроме аренды, вы можете заработать на перепродаже.

Совет: Инвестиции в недвижимость — правильный ход. Вы сохраняете свои деньги и получаете дополнительные. Подумайте над этим.

Экономить и копить

Наш герой уже умеет считать деньги, больше зарабатывать и инвестировать. Ну и чтобы полностью быть уверенным в будущем, он хочет научиться экономить и копить.

И вот, что он решает сделать, и вам советует.

Интересоваться распродажами

В каждом среднем и большом городе есть оптовые рынки, где розничные магазины покупают продукты, чтобы продавать вам со своей наценкой.

Если вы найдёте в своём городе такой оптовый рынок (а это несложно), то сможете покупать продукты в два раза дешевле. Часто оптовые продавцы не продают одиночные товары. На то они и оптовые. Придётся брать минимум ящик. Например, 10 пачек молока или 20 кг картофеля, но в два раза дешевле.

Если вы сомневаетесь, что сами всё это съедите, расскажите об этой идее друзьям и затаривайтесь вместе. Кто не захочет экономить на продуктах половину суммы?

Кроме этого, в любом супермаркете почти каждый день действуют скидки на определённые товары. Обычно при входе лежат брошюры с перечнем таких товаров. Используйте эти каталоги и покупайте продукты со скидкой.

Совет: Начинайте экономить на продуктах и других покупках. Интересуйтесь распродажами. Их много. Покупайте со скидкой. Обязательно ведите учёт, чтобы увидеть, сколько вы на этом экономите.

Если отнесётесь серьёзно, то сможете экономить примерно 30-50% в месяц на продуктах.

Завести накопительный счёт

Алексей понимает, для того, чтобы встретить старость ярко и безопасно, нужно открыть накопительный счёт и откладывать деньги. Можно, конечно, надеяться на пенсию. Но как показывает окружающая действительность, большинство пенсионеров в наших странах (СНГ) почему-то грустные.

Чтобы этого избежать, Алексей открыл накопительный счёт. Каждый месяц он кладёт на счёт 10% своего дохода. Этого достаточно, чтобы обеспечить себе безбедную и безопасную старость.

Совет: Изучите условия депозитов нескольких надёжных банков. Сходите к ним в отделения, пообщайтесь с консультантами. При необходимости обратитесь к финансовому консультанту за советом.

Поинтересуйтесь у друзей, возможно, кто-то из них уже откладывает деньги на депозит. Главное, действуйте. Начинайте откладывать на будущее.

Заключение

Наш герой проделал долгий путь, на протяжении которого он принимал определённые решения. Они помогли сделать его кошелек толще.

Если вы прочли эту статью до конца, значит, уже знаете, что нужно делать. Давайте подведём итог.

Какие решения нужно принимать, чтобы денег было больше?

- ✓ Ведите учёт доходов и расходов.
- ✓ Составляйте список покупок и не покупайте то, что не запланировали.
- ✓ Составьте список привычек, за которые вы платите деньги. Откажитесь от них или замените.
- ✓ Чаще рассчитывайтесь кредитной картой.
- ✓ Установите и освоите приложение для контроля бюджета.
- ✓ Поговорите с начальством, чтобы выяснить, как поднять себе зарплату.
- ✓ Если зарплату поднять не получается, меняйте работу.
- ✓ Ищите способы дополнительного заработка.
- ✓ Освойте новые навыки, за которые другие готовы платить.
- ✓ Инвестируйте в новые знания. Чем больше вы знаете, тем больше зарабатываете.
- ✓ Инвестируйте в работу. Покупайте инструменты, которые увеличат вашу эффективность.
- ✓ Инвестируйте в недвижимость. Это несгораемая сумма, которая даёт дополнительный доход.
- ✓ Интересуйтесь распродажами. Экономьте на продуктах и других покупках.
- ✓ Откройте депозит и копите на старость.

Ну и пожелание для завершения.

Принимайте верные решения и пусть ваши кошельки растут.