

## **Онлайн-казино под ключ: подводные камни, правильная организация, настройка на прибыль**

Игорный бизнес — один из самых прибыльных видов предпринимательства.

Например, самый влиятельный владелец интернет-казино, австралиец Иоганн Граф, в 2016 году занял первое место в списке Форбс среди владельцев онлайн-казино.

Его состояние оценили в 6,5 миллиарда долларов. Неплохо, правда?

При этом эксперты говорят, что потенциал онлайн-казино ещё не раскрыт даже наполовину. То есть, ещё есть куда расти. И места на рынке много, учитывая, что количество пользователей онлайн-казино растёт с каждым годом.

Это легко объясняется обычной логикой. Не нужно никуда ехать. Просто зашёл в интернет, выбрал казино, перевёл деньги на счёт и играешь. А выигрыш можно вывести обратно на карту или другой счёт также легко при помощи нескольких кликов. Всё просто.

А для владельцев онлайн-казино это ещё более удобно и прибыльно. Не нужно платить зарплату крупье, бармену, официанту и другим работникам, которые должны быть в оффлайн-казино. Тут без них можно обойтись.

Часто владельцы небольших казино в интернете работают самостоятельно. А в будущем нанимают всего несколько человек, которые обслуживают сервис.

Сейчас общее количество игроков онлайн-казино составляет более 100 миллионов человек в сутки. Это люди, которые играют постоянно. И это число увеличивается с каждым примерно на 9%. Сами понимаете, какая перспектива роста прибыли для владельцев казино в интернете.

## **Онлайн и оффлайн казино не конкурируют между собой**

У этих сфер разная аудитория.

Игроки, которые играют в оффлайн-казино, приходят туда не только за выигрышем, но и за атмосферой, которая погружает человека в отдельный мир ощущений. А многим даже выигрыш не столь важен. Только атмосфера.

А вот в онлайн-казино выигрыш стоит на первом месте. И чаще сюда приходят люди, чтобы играть и зарабатывать. Они готовы вкладывать деньги и сутки напролёт сидеть перед экраном, увеличивая или уменьшая ставки, в надежде сорвать куш.

Иногда, ради интереса, игроки онлайн-казино посещают заведения оффлайн, чтобы сравнить ощущения и выигрыши. После этого они возвращаются к компьютеру и снова играют онлайн, потому что понимают, что из казино оффлайн выйти в плюсе практически невозможно.

Поэтому в онлайн-казино аудитория плавно, но уверенно, растёт.

## **Онлайн-казино жёстко конкурируют между собой**

Это очевидно и логично. Аудитория растёт, игроки уже готовы отдать свои деньги, а активные предприниматели, пользуясь случаем и благоприятной атмосферой на рынке, открывают казино в интернете и получают прибыль.

Вот только казино бывает разным. Пользователи часто переходят с одной площадки на другую, а потом обратно.

С чем это связано?

Всё упирается в доверие. Люди вкладывают деньги. А там, где фигурируют деньги, без доверия бизнес не построить.

Существуют онлайн-казино, которые сделаны по принципу «тяп-ляп» — неудобные сайты, отсутствие службы поддержки, дешёвые сервера, которые выбивают пользователей из системы при сильной нагрузке.

И главное! Игрок всегда интересуется тем, как он сможет вывести выигрыш и обналить его. А если на сайте нет об этом информации, или пользователя не устраивает скорость вывода, суммы комиссий или отдельные этапы процесса вывода, он даже не подумает вносить деньги на счёт казино и начинать игру.

Поэтому онлайн-казино конкурируют между собой на уровне доверия пользователей.

Азартный игрок играет всегда. Если вы хотите зарабатывать на нём, ваша задача, сделать так, чтобы он захотел играть именно в вашем казино. Следовательно, в первую очередь нужно думать о том, как вызвать доверие.

Об этом мы и поговорим дальше.

## **Когда не доверяют онлайн-казино?**

### **Отсутствие лицензии**

В каждом игорном заведении, включая онлайн-казино, должна быть лицензия на деятельность. Осторожные пользователи всегда проверяют её наличие. Если лицензии нет, у игрока появляется весомый повод не связываться с таким казино.

## Служба поддержки

У пользователей часто возникают вопросы и задачи, которые им сложно решить самостоятельно. Поэтому они обращаются в службу поддержки за помощью. А если поддержки нет или она не отвечает, доверие пропадает и у игрока больше не возникает желания играть в этом казино.

## Платёжная система

Это один из самых важных критериев выбора онлайн-казино.

- ✓ Как быстро деньги поступают на счёт?
- ✓ Сколько времени потребуется, чтобы вывести выигрыш?
- ✓ Насколько надёжно защищены платежи и платёжные данные игрока?
- ✓ Сколько способов вывода есть в системе?

*... и ещё много вопросов по этому поводу.*

Онлайн-казино — это движение денег. Поэтому платёжная система должна быть надёжной, быстрой, не создающей дополнительных проблем. Если пользователь почувствует подвох или не сможет вывести выигрыш, то в лучшем случае просто покинет игровую площадку, а в худшем подаст в суд на казино. А дальше сами понимаете, что начнётся. Вероятно, такие проблемы вам точно не нужны.

Поэтому давайте поговорим о том, как вызвать доверие пользователей к новому онлайн-казино.

## Настроились на прибыль — делайте хорошо с первого раза

### Как получить лицензию?

Есть три варианта получения лицензии

1. Обратиться к юристу за консультацией и попросить его помочь в этом деле — *таких юристов мало, а те, кто возьмётся за это дело без опыта, могут создать дополнительные проблемы.*
2. Создать офшорную компанию в другой стране и там получить лицензию — *сложно, муторно, дорого, может не получиться.*
3. Обратиться в компанию, которая уже давно помогает получить лицензии для игорного бизнеса — *надёжно, быстро, почти без вашего участия, то есть под ключ.*

## **Как организовать службу поддержки?**

Тут всё просто.

Вам необходимо нанять такое количество сотрудников, которые справятся с объёмом запросов пользователей. Вы должны понимать, что каждый запрос, который остался без ответа, увеличивает вероятность потерять клиента, который в будущем может приносить вам всё больше и больше прибыли.

## **Какую платёжную систему выбрать?**

Это один из самых важных пунктов. При выборе платёжной системы нужно всегда держать в голове мысль «Пользователи хотят, чтобы их деньги были в безопасности».

Игроки, которые уже некоторое время играют в казино в интернете, знают, какими платёжными системами не стоит пользоваться. Поэтому вам нужно выбрать систему, которая будет отвечать потребностям клиентов. А лучше превосходить их.

Если вы настроились на прибыль и развитие бизнеса в перспективе, делайте хорошо с первого раза. А в будущем только совершенствуйте сервис. Это поможет вам привлечь большое количество игроков на старте и умножить их количество через некоторое время.

Ведь есть такое понятие, как «сарафанное радио», когда участники одного проекта с удовольствием рассказывают своим друзьям и знакомым о хорошем сервисе, при помощи которого они заработали деньги.

Но тут есть и обратный эффект — о плохом сервисе тоже любят говорить. Причём эти рассказы более яркие, чем отзывы о хорошем сервисе. И плохой сервис быстро теряет клиентов, которые больше никогда не возвращаются.

Поэтому делайте хорошо с первого раза. Игроки к вам потянутся, и приведут за собой новых игроков, которые также будут платить вам деньги за хороший сервис.

## **Онлайн-казино под ключ — быстро, правильно, с перспективой на рост прибыли**

Вероятно, первая часть статьи натолкнула вас на мысли о том, что вроде всё просто, но в то же время, есть сложности с организацией такого бизнеса.

И будет круто, если появится решение, которое закроет все вопросы быстро и без ошибок. Например, универсальный способ открытия онлайн-казино, где всё (или почти всё) сделают за вас, и вы начнёте получать прибыль.

Такое решение есть.

Компания «Start2Pay» уже более 5 лет помогает предпринимателям открыть онлайн-казино и зарабатывать деньги.

Причём, компания берёт на себя ключевые задачи организации:

- ✓ Регистрация материнской компании
- ✓ Получение игровой лицензии для материнской компании
- ✓ Регистрация дочерней компании для процессинга платежей
- ✓ Открытие банковских счетов под материнскую и дочернюю компанию
- ✓ Получение мерчант-аккаунта в одном из европейских банков
- ✓ Сопровождение бизнеса

Только представьте, сколько времени это займёт, если вы всё будете делать самостоятельно. Без опыта, связей и знания важных нюансов, которые есть всегда и везде.

То есть, чтобы открыть онлайн-казино, вам достаточно обратиться в компанию «Start2Pay» и сообщить об этом. Дальше начнётся процесс создания вашего бизнеса.

От вас потребуется выполнить только три операции:

1. Зарегистрировать домен и создать сайт для казино
2. Подписать договор с компанией, которая предоставляет готовые игровые решения для онлайн-казино (то есть, сами игры)
3. Нанять необходимый персонал для обслуживания казино и игроков.

Это вам нужно будет сделать самостоятельно. Тут нет ничего сложного, но в любом случае вы можете обратиться за советом в компанию «Start2Pay». Они подскажут, что и как лучше сделать. Опыт работы в игровой индустрии помогает решать задачи любой сложности.

При этом компания «Start2Pay» — это ещё и надёжная платёжная система, в которую интегрированы другие популярные платёжные сервисы. Включая банковские карты, электронные деньги, интернет-банкинги, терминалы, мобильные платежи и предоплаченные карты.

То есть любой пользователь сможет пополнить свой счёт в казино, а также быстро и легко вывести выигрыш. И, как вы помните из первой части статьи, надёжная платёжная система — один из важных пунктов, на котором формируется доверие.

Всё гениальное просто. Хотите открыть казино? Просто сообщите об этом.

## Процесс открытия онлайн-казино при помощи компании «Start2Pay»

Если создать онлайн-казино при помощи компании «Start2Pay» легко, то начать сотрудничество с компанией ещё легче.

Вот вам пошаговый и прозрачный алгоритм:

**Шаг №1.** Вы оставляете [заявку](#) на сайте компании.

**Шаг №2.** С вами связывается менеджер, чтобы познакомиться и уточнить детали.

**Шаг №3.** Определяются точные цели проекта

**Шаг №4.** Команда, которая выделяется для работы над вашим проектом, ставит конкретные задачи, каждая из которых ведёт к результату.

**Шаг №5.** Каждая из задач согласовывается с вами и точно корректируется под проект.

**Шаг №6.** На ваш почтовый ящик отправляется коммерческое предложение о сотрудничестве.

**Шаг №7.** Вы знакомитесь с коммерческим предложением, оплачиваете услуги, и команда приступает к работе.

**Шаг №8.** Регистрируются материнская и дочерняя компания, открываются счета, выдаётся лицензия и т.д.

**Шаг №9.** Параллельно ведётся работа над сайтом вашего казино и привлечением первых игроков.

**Шаг №10.** Когда казино будет готово и запущено, компания «Start2Pay» обслуживает процессинг платежей, а вы получаете прибыль.

По сути, в этом моменте у вас уже будет готовый бизнес — «онлайн-казино». Остаётся только расширяться и привлекать новых игроков.

Всё, что нужно сделать это [подать заявку](#) в компанию «Start2Pay».

*Тут статью можно закрыть и приступить к созданию казино. Но для самых любопытных, ниже мы познакомим вас с компанией «Start2Pay».*

## О компании «Start2Pay» в цифрах

- Компания основана в 2011 году — уже более 5 лет создаёт и совершенствует самые удобные и безопасные способы оплаты товаров и услуг на рынке СНГ за его пределами.
- В компании работает более 100 опытных сотрудников, проверенных временем и сложными проектами.
- Обслуживает более 1500 проектов в игровой и других индустриях.
- Более 34 актуальных платёжных методов для вашего бизнеса, которые «Start2Pay» может подключить прямо сейчас. Ваши клиенты в любой момент смогут пополнить аккаунт или вывести средства.
- Территория покрытия для игроков из СНГ — 100%. То есть любой игрок на этой территории сможет играть в вашем казино. Кроме этого, «Start2Pay» активно расширяется и выходит на новые международные рынки.
- В сервисе доступны для работы 23 локальные валюты.
- В общей сложности «Start2Pay» может мгновенно принимать платежи от пользователей со всего мира, а выплачивать на счета в 35 странах.
- Основные платёжные методы при выплатах: Visa/Mastercard, Webmoney, Wallet1, Skrill, Yandex.Money, Qiwi Wallet, Netteller.

*Кроме этого, «Start2Pay» — эксклюзивный партнёр лидера игровой индустрии в СНГ.*

Как видите, всё прозрачно и надёжно. Вы просто выбираете надёжного поставщика услуг и развиваете бизнес.

## Выводы

На первый взгляд создать онлайн-казино кажется сложным. Но если вы внимательно прочли каждый пункт этой статьи, то уже убедились, что каждую задачу можно решить. Дело опыта и профессионализма.

Игорный бизнес строится на доверии, которое нужно заслужить качественным сервисом. И если в этом аспекте у вас всё будет отлажено верно и без ошибок, всё получится — бизнес будет только расти, умножая доходы.

Важно выбрать правильного партнёра, который возьмёт на себя вопросы организации на старте.

Просто начните — вот что главное.

Написал Юрий Гальмаков